

# MARIGLIANO GIORGIO

Imprenditore • Amministratore d'Impresa • Rappresentante Istituzionale

**Nato a:** Ottaviano (NA), 05 gennaio 1959

**Nazionalità:** Italiana

**Residenza:** Via Pozini 56 – 80044 Ottaviano (NA)

**PEC Aziendale:** italfibersrls@pec.it

## PROFILO PROFESSIONALE

Imprenditore con oltre vent'anni di esperienza nel settore tessile e della parafarmaceutica, con consolidata expertise nella gestione di attività commerciali all'ingrosso e al dettaglio. Fondatore e Amministratore Unico di ITALFIBER S.R.L.S., realtà attiva nell'importazione e nella distribuzione di fibre tessili gregge e semilavorazioni per prodotti finiti. Ha maturato un solido profilo istituzionale attraverso l'impegno nelle amministrazioni locali come Consigliere e Assessore Comunale, acquisendo competenze trasversali in governance pubblica, gestione del territorio e relazioni istituzionali. Orientato alla crescita del tessuto imprenditoriale locale, coniuga visione strategica e capacità operativa.

## ESPERIENZA PROFESSIONALE

### Amministratore Unico

ITALFIBER S.R.L.S. – Ottaviano (NA) | 2023 – in corso

C.F. / P.IVA 10234631215 • REA NA-1090477 • ATECO 46.76.1

- Direzione operativa e strategica dell'azienda, con responsabilità piena sulla gestione commerciale, finanziaria e organizzativa.
- Importazione di fibre tessili gregge e semilavorazioni destinate alla produzione di articoli finiti (tessuti, biancheria, maglieria, abbigliamento e accessori).
- Supervisione delle attività di commercio all'ingrosso e al dettaglio, con reti distributive sia in ambito campano sia a livello nazionale.
- Gestione di una rete di fornitori nazionali ed esteri e coordinamento delle operazioni di import/export.
- Responsabile della sede legale di Ottaviano (NA) e dell'unità locale di Mercato San Severino (SA), aperta nel gennaio 2024.
- Gestione di un team di 2 dipendenti e supervisione della conformità amministrativa e fiscale dell'impresa.

### Imprenditore – Settore Tessile e Parafarmaceutica

Attività imprenditoriale continuativa | dal 2003

- Conduzione di attività commerciali nei settori tessile e parafarmaceutico, con focus su prodotti per la cura della persona, biancheria, abbigliamento e articoli correlati.
- Sviluppo e mantenimento di relazioni commerciali con fornitori e clienti nel mercato italiano ed europeo.
- Esperienza nella gestione di punti vendita al dettaglio, logistica di magazzino e ottimizzazione degli approvvigionamenti.

## INCARICHI ISTITUZIONALI

### Assessore Comunale

Comune di Ottaviano (NA) | Amministrazione Comunale

- Delega alla Nettezza Urbana: pianificazione e supervisione dei servizi di raccolta rifiuti e igiene urbana sul territorio comunale.
- Delega alla Pubblica Illuminazione: gestione e sviluppo dell'infrastruttura luminosa pubblica, con attenzione all'efficienza energetica.
- Delega alla Protezione Civile: coordinamento delle attività di prevenzione e risposta alle emergenze, raccordo con enti sovracomunali.
- Delega al Commercio: promozione delle attività commerciali locali, rilascio di autorizzazioni e supporto allo sviluppo del tessuto economico urbano.

### Consigliere Comunale

- Partecipazione ai lavori del Consiglio Comunale, con contributo attivo alle delibere su tematiche economiche, commerciali e di sviluppo locale.
- Rappresentanza dei cittadini e interlocuzione con le diverse forze politiche presenti in consiglio.

## COMPETENZE PROFESSIONALI

---

<b>Leadership Manageriale</b>	Direzione d'impresa, coordinamento di team, pianificazione strategica e controllo delle performance operative.
<b>Capacità Imprenditoriale</b>	Identificazione di opportunità di business, avvio e sviluppo di iniziative commerciali nei settori tessile e parafarmaceutico.
<b>Negoziazione</b>	Trattativa con fornitori nazionali ed esteri, gestione di contratti commerciali e ottimizzazione delle condizioni di acquisto.
<b>Comunicazione</b>	Comunicazione professionale efficace con clienti, partner istituzionali e stakeholder pubblici; esperienza in contesti istituzionali e assemblee pubbliche.
<b>Gestione Istituzionale</b>	Esperienza in governance pubblica, gestione di deleghe assessorili, interlocuzione con enti e associazioni di categoria.
<b>Orientamento al Cliente</b>	Approccio proattivo alla soddisfazione del cliente, gestione delle relazioni commerciali a lungo termine e fidelizzazione della clientela.
<b>Settore Tessile</b>	Conoscenza approfondita della filiera tessile: materie prime, semilavorati, prodotti finiti e dinamiche del mercato all'ingrosso e al dettaglio.
<b>Settore Parafarmaceutico</b>	Esperienza commerciale nel comparto della parafarmaceutica: prodotti per l'igiene, la cura della persona e articoli correlati.

## COMPETENZE LINGUISTICHE

---

<b>Italiano</b>	Madrelingua
<b>Inglese</b>	Buona (comprensione orale e scritta, comunicazione professionale)

## DATI AZIENDALI DI RIFERIMENTO

---

**Ragione Sociale:** ITALFIBER S.R.L.S.

**Forma Giuridica:** Società a Responsabilità Limitata Semplificata

**Codice Fiscale / P.IVA:** 10234631215

**REA:** NA – 1090477

**ATECO Prevalente:** 46.76.1 – Commercio all'ingrosso di fibre tessili gregge e semilavorate

**Sede Legale:** Via Pozini 56 – 80044 Ottaviano (NA)

**Unità Locale:** Corso Armando Diaz 202 – 84085 Mercato San Severino (SA)

**Capitale Sociale:** € 9.000,00 interamente versato

**PEC:** italfibersrls@pec.it